

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Метамоделирование. Практика все

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Отлично. Загрудились

Ваши впечатления, пожелания

Качественное, может увеличить до 3х дней?

Ваши Ф.И.О., компания, должность

*Ведущев Виктор
Коммерческий директор*

тел. *961 210 31 55*

e-mail.ru *vvv@magrust.ru*

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга **«АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ»**, который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер **Татьяна Римкувене**.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Методика Массач, Модель "Родителю - Рз-ю - Взросл", практика колорного звонка, Модель "трехпозиционное описание"

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Отлично. Понравилось детальное оборудование колорного звонка. И возможность использовать систему ценностей всех людей в нашей работе.

Ваши впечатления, пожелания

Тренинг реально дает возможность продвижения и быть успешными в том направлении

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Белкина Д.С. "Юмарекс"

тел. 9088 444194 e-mail.ru 444194@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Выделение ключевых слов
Разбивка на "Родитель-взрослый-ребенок"
Работа с ценностями клиента

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Материал, вы как всегда убедительный,
интересно и клиентоориентированно.
Спасибо!

Ваши впечатления, пожелания

Ничего, это было :)

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Моньшикова Юлия Александровна

тел. 89044929521 e-mail.ru jul3008@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся **10-11 апреля 2014г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене**.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Модель "Родители - Взрослый - Ребенок"
Минимализирование.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Выбор темы, оригинальность, понравилась работа
ко детальной работе теории.

Мало времени.

Ваши впечатления, пожелания

Это мой первый тренинг и впечатление оста-
лось самое наилучшее. Тренинг очень интересный
сформировалась связь как человека и специалистом.

Хотела бы больше хороших, чистых, веселых моментов
с которыми бы легко работало. А именно у тренера
Татьяны.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Ирина Викторовна Таволова "Единый оператор"
менеджер по продажам.

тел. 8-929-268-34-90

e-mail.ru s20081105@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся **10-11 апреля 2014г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене**.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Модель "Родители - Взрослый - Ребенок"
Минимализация.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Видео примера олимпиады, работа велась по работе
ко детальной работе теории.
Мало времени.

Ваши впечатления, пожелания

Это мой первый тренинг и впечатление оста-
лись самые положительные. Тренинг очень интересный
сформировал себя как человека и специалиста.
Несколько часов хороших, чистых, веселых занятий
с которыми было легко работать. Анимацию тренеру
спасибо.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Ирина Викторовна Евлева "Единый оператор"
менеджер по продажам

тел. 8-929-268-34-90

e-mail.ru s20081105@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

1) Всё что связано с холодными звонками.

2) Аргументация и контрафидементы (хотя покари довольно слабо.)

3) Самонастройка и предметное поведение клиента

4) Вопросы и ответы с клиентами

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Отлично. Но нужно быстрее подбирать аудиторию (сейчас участники неадекватно быстро осваивают информацию).

Также тренер очень четко ведет участников, "распускает" их поведение, причины и мотивацию.

Нужно индивидуализировать занятия.

Ваши впечатления, пожелания

1) Нужно больше времени для проведения семинара и тренингов.

2) Аудитория должна быть на одном уровне

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Николаев Антон Владимирович, "Юнилекс" - салон мебели

тел. 99129970975

e-mail.ru vt-emi@yandex.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

*Из представленного материала на тренинге, для меня было важным вся информация, которую нам предоставили в течение двух рабочих дней.
Все методы которые мы прослушали, программы будут мною использоваться в дальнейшем, для увеличения роста продаж.*

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

В работе тренера мне понравилась добросовестность и квалифицированное обучение участников тренинга

Ваши впечатления, пожелания

Все отлично.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

*Шляков Станислав Александрович, ООО "Рос-текст"
менеджер по продажам*

тел. *8-922-449-89-62* e-mail.ru *stanislav.2412@mail.ru*

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга **«АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ»**, который состоялся **10-11 апреля 2014г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене**.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Кейсовые зрочки
Работа с образами, аргументы

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Не скучно. Понравилось, с приведением примеров.
Работа в паре

Ваши впечатления, пожелания

Отличнейшие еще!
Интересные темы: активные продажи, презентация продукта.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

ООО "Фабрика Кузнецких изделий, Металлска"
Кармолько Анна Сергеевна - менеджер

тел. 89323212999, 520732 (раб) e-mail.ru karمولko@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга **«АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ»**, который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Пройдя краткий курс, я получил большое кол-во информации, которая в дальнейшем поможет совершенствованию моих навыков работы менеджера. В дальнейшем хочу практиковать метод трех-позиционной НЛП, а также работу с метафорическим экраном.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Работа тренера Татьяны Римкувене мне очень понравилась, т.к. она детально разобрала конкретные ситуации и работы менеджера. Работа просто отличная, большое Вам спасибо!

Ваши впечатления, пожелания

Желаю не останавливаться на достигнутом, и дальше развиваться своим дальнейшим опытом с нами.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Черников Аленс Николаевич. ООО «А-Кей» менеджер по продажам.

тел. 8-9222 66 72-06

e-mail.ru 9222667206@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник открытого тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ ДЛЯ ПРОДВИНУТЫХ МЕНЕДЖЕРОВ**», который состоялся 10-11 апреля 2014г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Для меня оказалась очень интересной и важной модель транзакционного общения. Умение смотреть со стороны даёт отличный бонус в переговорах.
Очень понравилась работа с ментальным экраном.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилось время и место проведения тренинга.
Тренер очень хороший, умеет слушать, персонифицированное отношение к каждому.
Что улучшить? На обеде все блюда в конце тай со вкусом нежной, но унесли пюре и сказали "на этом всё".

Ваши впечатления, пожелания

Такой тренинг был для меня впервые, новые эмоции, впечатления, открытия, знакомства.
Очень важно, что тренинг длился всего 2 дня.
Судя по методике, мы увидели максимум 2/3 изученного материала.

Ваши Ф.И.О., компания, должность

Светиков Иван Павлович, менеджер ООО "А-Кей"

тел. 8-922-268-58-24

e-mail.ru inf-72@mail.ru

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

